

# VERTRIEBSINGENIEUR/IN FÜR DEN TECHNISCHEN VERTRIEB

M/W/D

Zur besseren Lesbarkeit von Personenbezeichnungen & personenbezogenen Wörtern wird die männliche Form genutzt.  
Diese Begriffe gelten für alle Geschlechter.

ELHA-MASCHINENBAU Liemke KG ist ein traditionsreiches Familienunternehmen mit ca. 240 Mitarbeitern, das sich seit 90 Jahren durch Kompetenz und umfassendes Know-how im Bereich zerspanender Werkzeugmaschinen behauptet. Höchste Produktivität, innovative Konzepte und Wirtschaftlichkeit sind die Merkmale unserer Produkte.

## Ihre Aufgaben

- > Sichtung und Analyse der Anfragen von Kunden im Bereich zerspanender Werkzeugmaschinen hinsichtlich der spezifischen Bearbeitungsschritte
- > Erarbeitung und Auswahl eines lösungsorientierten Bearbeitungskonzepts aus dem Portfolio von ELHA-MASCHINENBAU, mit Konzeptzeichnung, Stückzeitberechnung, Kalkulation und Angebotserstellung
- > Präsentation der Ausarbeitung beim Kunden vor Ort in Europa und Übersee - bei Bedarf auch per Online-präsentation
- > Technische und kaufmännische Vertriebsverhandlungen in allen Weltmärkten
- > Allgemein: Akquisition von Neukunden, Betreuung und Ausbau von Bestandskunden, Entwicklung von Markt- und Produktstrategien in Zusammenarbeit mit allen relevanten Bereichen

## Was Sie mitbringen

- > Abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, Mechatronik oder Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare technische Ausbildung mit relevanter Weiterbildung
- > Erfahrungen in der Zerspanungstechnologie
- > Erfahrungen im Vertrieb von Werkzeugmaschinen und/ oder Robotik-Anlagen
- > Kenntnisse mit 3D CAD Systemen und der Bewertung von Konstruktionen
- > Gute MS-Office-Kenntnisse und sicherer Umgang mit einem ERP- und CRM-System
- > Internationale Reisebereitschaft (bis zu 20%)
- > Besitz einer gültigen PKW-Fahrerlaubnis und weltweite Reisebereitschaft
- > Englischkenntnisse

## Was Sie erwartet

- > Interessanter und herausfordernder Arbeitsalltag mit viel Spielraum in der eigenen Arbeitsgestaltung
- > Wertschätzendes und teamorientiertes Betriebsklima
- > Flexible Arbeitszeitkonten sowie 30 Tage Urlaub
- > Betriebliche Altersvorsorge, sowie diverse Sonderleistungen
- > Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- > Gesundheitsförderung: Firmenradleasing, Fitnessangebote, Wandertage u.Ä.
- > Firmenveranstaltungen wie Sommer- oder Weihnachtsfeste



FAMILIÄRES  
**BETRIEBSKLIMA**



INDIVIDUELLE  
**LERNKURVE**



UMFANGREICHE  
**GESUNDHEITSANGEBOTE**



FREIWILLIGE  
**ZUSATZLEISTUNG**



GEMEINSAM  
**FEIERN**



KREATIVER  
**HANDLUNGSSPIELRAUM**

## Interesse geweckt?

Dann richten Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe zum frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihre Entgeltvorstellungen an: